



دانلود نرم افزار کاتالوگ

<https://telegram.me/baadraanCatalog>

برخی از انواع سوالات و آجکشن ها در پروسه ی فالو(Follow)یا همان پیگیری افراد قبل از ورود در بازاریابی شبکه ای

خب طبیعتا ممکنه برای هر فرد سوالاتی پیش بیاد که در زیر بیشتر این سوالات به همراه جواب انها روبرای دوستان گذاشتیم تا هیچ گونه شک و شبهه ای در ذهن طرف برای ورود به سیستم نباشد.

1-من پول ندارم؟

2-خیلی سرم شلوغه و اصلا وقت اینجور کارارو ندارم؟

3-این کارا دوام نمیاره و خیلی زود جمع میشه؟

4-کارش غیر قانونیه شاید یدفه جمع کردن و دیگ نه کالایی بدست من رسید و نه پورسانتی بهم بدن؟

5-اصلا اینکار از نظر شرعی مشکل داره؟

6-مگه میشه شرکت این همه پولو بده ، بعد ضرر میکنه از کجا میخاد اصلا انقد پول بیاره؟

7-کالاهاش خیلی گرونه ارزش نداره؟

8-اومد و من 1ماه اومدم بعد نتونسم کسیرو وارد کار کنم بعد چی میشه؟

9-جو جامعه منفیه کسی نمیاد همه میترسن؟

10-کار این شرکت شبیه همون شرکتای هرمیه ، دقیق عضوگیریش مثل هموناست پس اینم هرمیه دیگه قانونی و غیر قانونی نداره؟

11-من نمیتونم کسیرو وارد کار کنم ، بدرد اینکارا نمیخورم؟

12-تنوع کالا نداره اون چیزایی رو که من میخام شرکت شما نداره؟

13-من به اینجورا کارا اعتقاد ندارم اصلا غیر ممکنه اینجورپولا بدن؟

14-چه ضمانتی هست که شرکت یکماه دیگه جمع نشه؟

15-اگه بخاد ایجوری پیش بره همه میان بعد اشباع میشه؟

16-من که نمیتونم مث شما قشنگ حرف بزنم و کارو واس کسی توضیح بدم؟

17-اصلا آخرو عاقبت این کارچیه؟آینده بازاریابی شبکه ای چی میشه؟

18-چه دلیلی داره که دولت بخاد اینکارو قانونی کنه چرا همون شرکتای قبلیرو قانونی نکرد پس؟

19- این کار سابقه خیلی بدی داره سخته تا بخاد کسیرو راضی کنی؟

20- من نه تحصیلات دارم نه سواد دارم نه رابطه اجتماعیم خوبه که بخام با کسی صحبت کنم ، میدونم تو اینکار موفق نمیشم؟

21- تو این سیستم افراد راس هرم سود میبرن و اونایی که زیر مجموعه هستن ضرر میکنن؟

22- در کل فرق این شرکت با شرکتای هرمی چیه؟

****جواب سوالات***

سوال 1) بنظر شما واس همچین شغلی با این درامد ارزش نداره 200 هزار تومان بزاری در صورتی که سرمایه گذاری هم نیست بلکه محصولی خریدی و استفاده میکنی حالا اگه دوس داشتی از طرح درامدیشم استفاده میکنی و گرن که هیچ ضرری نکردن شما کالا خریدین و مصرف کردین دیگه هیچ اتفاقی نیفتاده.

سوال 2) اتفاقا این کار برای کسانی خوبه ک وقت ندارند چون میتونی با مجموعه ساختن اهرم بزنی به زمان و انرژی دیگران و مجموعه شماست که برای شما و برای خودشان کار میکنند. و فک کنم هفته ای 10 ساعت وقت گذاشتن برای این کار با این درآمد زمان زیادی نباشد.

سوال 3) این یک تجارت نوین است که 70 سالست در کشورهای اروپایی کار میشوده و باعث رونق اقتصاد میشوده و کشور ما هم مجبوراست برای خروج از رکود و رونق اقتصاد از این تجارت استفاده کند 2 سال بر روی طرح این شرکت ها کارشناسان اقتصادی بررسی انجام دادند و به این نتیجه رسیدن تنه راه خروج ایران از رکود و تورم بکارگیری صحیح بازاریابی شبکه ای می باشد.

سوال 4) شرکت ها مجوز دارن و زیر نظر کمیته نظارت کار میکنند. محصولات هم بیمه هستند

امکان شکایت برای شما وجود دارد هم از طریق آگاهی و هم از طریق سایت وزارت بازرگانی و فاکتورهایی که به ایمیل شما رسیده را میتوانید به عنوان سند برای شکایت استفاده کنید و در صورتیکه جنس به دست مصرف کننده نرسد شما به عنوان بازاریاب کار نمیکنید و در نتیجه شرکت متضرر میشود .

سوال 5) بازاریابی شبکه ای در شورای نگهبان تایید شده و هر قانونی که در این شورا به تایید نهایی برسد از نظر شرعی هم تایید شده در ضمنی که کتابی داریم به نام "فقه و اصول در بازاریابی شبکه ای" انتشارات آستان قدس رضوی که نحوه خرید و فروش و پورسانت دهی مشخص شده و هیچ مشکلی در این تجارت از نظر شرعی وجود ندارد. همچنین اگر طرفین معامله عاقل باشند ، راضی باشند ، ذاتا حرام نباشد ، معامله ضد اسلام نباشد ، کالا مشخص باشد و وجود داشته باشد معامله حلال است

و در سطح های پایینتر چون شما به عنوان یک آموزش دهنده و حامی کار انجام می دهید مشکلی ندارد همانطور که یک معلم و یا استاد جهت آموزش دادن حقوق میگیرد

سوال 6) سودی که شرکت پرداخت میکند از روی فروش محصولات مجموعه شماست و نه تعداد نفرات بلکه اول بواسطه شما و مجموعه شما فروش انجام میگیرد و بعد درصدی از فروش به شما تعلق میگیرد. مثلاً شرکت 50 درصد سود به محصولات اضافه میکند که 6 درصد سهم شرکت میشود و 44 درصد بین بازاریابان تقسیم میشود.

سوال 7) کالاها گرون نیست میتونین بابرندمشابه در بیرون مقایسه کنین از لحاظ کیفیت و ثانیاً قیمت کالاها رو تعزیرات پس از تایید کیفیت محصول تعیین میکند و شرکت هیچ دخلی در تعیین قیمت ندارد.

سوال 8) شما محصول میخری و استفاده میکنی حالا دوس داشتن چند نفرم معرفی میکنین اونام بیان خرید کنن و مجموعه بسازی و سود بگیرین یا که اصلاً کسی رو معرفی نکنین مسلماً هیچ ضری نکردین و هیچ اتفاقی نمیفتد محصول خریدین و استفاده کردین .

سوال 9) جامعه از من و شما تشکیل شده است و وقتی که ما کار را میپذیریم و افراد دیگر را آموزش میدهیم جو منفی خود بخود عوض می شود و در همین جو منفی ما موفق به کسب درآمد و آوردن افراد جدید شدیم

سوال 10) اولاً که هرم یک شکل هندسی است ثانیاً شرکت های هرمی پایه و اساسش خارج از کشور بود و برای کشور سودی نداشت بلکه ارز از کشور خارج میشد و به اقتصاد هم ضرر میزد و مردم زیادی هم ضرر میکردن چون محصولی دریافت نمیکردند بنابراین فعالیت اینها چون سودی نداشت غیر قانونی اعلام شد و شرکت های بازاریابی شبکه ای که پایه و اساسش خور کشور هستند راه اندازی شدند. تفاوتها در پلن کار، وجود داشتن محصول، ارز آوری که برای کشور دارد، مالیاتی که به دولت داده میشود، اشتغال زایی که ایجاد میشود، چون چرخش کاذب پول و کاغذ نیست تورم ایجاد نمیشود

سوال 11) هرکس در زندگی دو نفر را دارد به کار معرفی کند این کار اصول و آموزش دارد که کم کم با کار آشنا میشین..

سوال 12) محصولات کم کم به سایت اضافه میشود. اساس کار بازاریابی شبکه ای همینیه باید بعد از یه مدتی که شرکت ها بخود کفایی برسن خودشون تولید کننده بشن و در آینده خط تولید راه بندازن و همینطور در هر شهری هایپرمارکت داشته باشن که اونزمان تمام کالاهای اساسی را میتوان خریداری کرد.

سوال 13) چون وارد کار نشدین اعتقاد ندارین زمانی که وارد کار بشین محصول بخرین سود بگیرن کم کم اعتقاد بالا میره و بطور کلی باید تو گودش قرار بگیرین تا کار نتورک راد رک کنین.

سوال 14) چرا باید جمع بشه؟؟؟ این یک صنعتی که باید برای بهبود اقتصاد در ایران هم به جریان بیفته و فرهنگ سازی بشه همین الان در حال حاضر در کشورهای اروپایی 70 سال است که این صنعت جا افتاده و در کشور ما هنوز 3 ساله اومده پس خیلی عقب تر از کشورهای اروپایی هستیم و هرچه سریعتر باید نحوه توزیع کالا را به روش نوین تبدیل کنیم. تا چرخه تولید رونق بگیرد. همچنین خود دولت از پروفیسور صحرائیان رئیس دایره مبارزه با پول شویی سازمان ملل تقاضای ارائه راه کاری جهت مبارزه با شرکتهای هرمی نمود و راهکار پیشنهادی تشکیل بازاریابی شبکه ای بود و جهت جلوگیری از معضلات اجتماعی و سیاسی از وزارتخانه های اطلاعات کشور، بازرگانی و دادستانی کل کشور جهت نظارت بر کار این شرکت ها استفاده نمود و تا زمانی که شرکت از قوانین بازاریابی شبکه ای تخطی ننماید دلیلی جهت جلوگیری از ادامه کار شرکت وجود ندارد

سوال 15) اولاً این کارواس خود ایران تنها نیست همیشه خارج از کشور هم کار کرد ثانیاً رشد جمعیت 4/2 میباشد و رشد نتورک 1/2 می باشد (یعنی رشد جمعیت سه برابر رشد نتورک) و الان در دنیا 7 میلیارد نفر جمعیت داریم که بعد از 70 سال هنوز 100 میلیون نفر در این کار هستند و در ایران که نزدیک به 80 میلیون جمعیت داریم 400 هزار نفر عضو شدند.

سوال 16) من هم در ابتدا مت شمام بودم کم کم اطلاعاتم زیاد شده در ابتدا شما قرار نیست واس کسی کار و توضیح بدین اون وظیفه ماست که توضیح بدیم. تا زمانی که شما یاد بگیرید

سوال 17) آینده این کار این میشه که سیستم توزیع محصولات کلا عوض میشه و تجارت الکترونیک جای تجارت سنتی را میگیرد و سیستم نظام توزیع اصلاح شده دلال بازی حذف میشود و در نتیجه تورم کاهش پیدا میکند و سیستم اقتصاد از حالت رکود خارج می شود.

سوال 18) چون اون شرکت های هرمی محصولی نداشتن و پایه و اساسش خارج از کشور بود و منفعت این شرکت ها هم برای کشورهای خارج بود و چز ضرر چیزی دیگر برای کشور نداشت.

سوال 19) سابقه بد مربوط به این شرکت ها نیست دقیقاً خود شماروز اول فک میکردین هرمیه اما پس از مقایسه تفاوت های این شرکت ها باهم کاملاً متوجه میشوین. که خیلی باهم فرق دارند.

سوال 20) این کار نه سواد میخاد و نه تحصیلات و فک نکنم ادم بخاد با دو نفر از نزدیکانش برای کار صحبت کند نیاز به رابطه اجتماعی داشته باشد. از همه نوع قشر در این کار به موفقیت رسیدند.

سوال 21) اتفاقاً در شرکت های هرمی بود افراد راس سود میبردن در اینجا کسی که تازه وارد کار بشه میتونه از کسی که زودتر وارد شده بیشتر سود بیره بسته به تعداد نفراتی که وارد مجموعه میشوند و خریدی که میزنند. و بسته به اینکه چند محور فروش داشته باشد.

سوال 22) جدول زیر تفاوت شرکت های هرمی با بازاریابی شبکه ای را مشخص میکند.

تفاوت های بازاریابی شبکه ای با شرکت های هرمی		
ساختارهای هرمی	بازاریابی شبکه ای	مولفه
اجباری	اختیاری	حق عضویت
اجباری	اختیاری	خرید کالا
بسیار کمتر از ۱	نزدیک به ۱	نسبت ارزش خارجی به داخلی
اجباری	اختیاری	معرفی کالا به دیگران
غیر ممکن	ممکن	برگشت محصول
اغوا و وسوسه	تامین نیاز	ابزار فروش
جذب عضو جدید	کالای اقتصادی	مبنای فروش
در اکثر مطلق کشورها غیر قانونی	قانونی	مشروعیت قانونی
نامشروع	مشروع	مشروعیت مذهبی
کاذب	مولد	اشتغال
کوتاه مدت / هیجانی	بلند مدت	افق کسب و کار

<https://telegram.me/baadraanCatalog>